



A Petőfi Népe melléklete
XII. évfolyam, 2. szám

GAZDASÁGI ablak

A BÁCS-KISKUN MEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK kirendeltségek:

► 6500 Baja,
Tóth Kálmán utca 11/B.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Szent István utca 39.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online

Beleszeretni egy anyag illatába

PÁLYAORIENTÁCIÓ Minden gyerek átélhette az alkotás örömét a szakmai napon

Nagyon fontos szerepük van a szülőknek gyermekük pályaválasztásában, a döntés meghozatalában. Éppen ezért döntött úgy a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, hogy az új, tevékenyítő pályaeorientációs stratégia keretében a tanulók és a szülei egy egész napos program keretében közösen tapasztalják meg azt, hogy miként változtak a szakmák, mit jelent az, hogy duális képzés. A március 10-i, céglátogatással egybekötött családi napon, valamint a pályaeorientáció eddigi eredményeiről tájékoztatott Bársony István, a köztestület pályaeorientációs tanácsadója.

VARGA MÓNIKA

– Kamaránk hosszú idő óta folytat pályaeorientációs tevékenységet osztályfőnöki órákon, szülői értekezleteken. Napi kapcsolatban állunk a gazdálkodó szervezetekkel, s ezt az előnyünket ki is használjuk. A céglátogatások alkalmával ugyanis sokkal könnyebben meg tudjuk mutatni az általános iskolásoknak, hogy egy szakma mit jelent valós környezetben. Azt a tapasztalatot szűrtük le, hogy a mai fogyasztói társadalomnak olyan hatása is van, hogy megszünt az otthoni barkácsolás. Az iskolai technikatáncs pedig csak elméleti. Mindezek hatására gondolta úgy kamaránk, hogy inkább tevékenyítő pályaeorientációs munkát folytatunk, ahol a gyerekek kipróbálhatják a szakmákat,



A kamara tavaly a nyár első hetében egy osztálynyi diáknak rendezett Szaki Tábort Kecskeméten. A felvétel a Kecskeméti Szakképzési Centrum Gáspár András Szakgimnáziuma és Szakközépiskolája tanműhelyében készült.



Mi mindenre vagyok képes? Erre a kérdésre is választ kaphattak a diákok.

megismerkedhetnek azok alapszerepeivel, beleszerethetnek egy anyag illatába. Ezzel két dolgot érhetünk el: hogy a gyerekek könnyebben találjanak maguknak egy életre szóló hivatást, vagy biztosabbá váljon a pályaválasztásuk, és ezáltal csökkenjen az iskolaelhagyók száma – mondta Bársony István, a köztestület pályaeorientációs tanácsadója.

– Mik voltak az első lépések a tevékenyítő pályaeorientációs munkában?

– Az előző tanévben egy rendhagyó technikaóra-sorozatot vezettünk be. 120 gyermek ismerkedhetett meg a szakmákkal.

– Hogy fogadták a diákok ezt a lehetőséget?

– A diákok egy része fegyelmezetten végigvitt egy folyamatot, s a befejezéskor sokan azt mondták: „Ez igen! Nem is gondoltam, hogy meg tudom csinálni!” Mások pedig így nyilatkoztak: „Nagyon szép ez a szakma, de én ezt nem tudnám csinálni”. Mindenképpen eredménynek tartom, hogy az összes gyerek átélhette az alkotás örömét.

– Mi mindenben nyilvánulhat még meg a pályaeorientáció?

– Rendeztünk minibörzét. A gyerekek aktív bevonása a Kecskeméti Szakképzési Centrum különböző tanműhelyeiben történt. A következő lépés az lesz, hogy az idej rendhagyó technikaórák

keretében a cégek tanműhelyeibe mehetnek a diákok. Fontos az is, hogy a projektünk minden évben kiegészül egy vidám, kötetlen nyári táborral is. Nagy örömünkre szolgál, hogy nemcsak a gyerekektől, hanem a szüleiktől és az iskoláktól is pozitív visszajelzéseket kapunk.

– A pályaeorientációban résztvevő cégeknek milyen tapasztalataik vannak?

– A vállalkozások időt, energiát, pénzt nem kímélve igyekeznek bemutatni a jövő nemzedéknek a szakmákat. Egy üzemben, gyárban lehetőségük van a diákoknak arra, hogy a legkiválóbb szakembereknek az életútját megismerhessék. A duális képzésben részt vevő fiatalok személyes benyomásai pedig sokkal hitelesebb információk számunkra, mint amikor egy pedagógus beszél a szakmákról.

– A legújabb terv egy családi nap megszervezése.

– Igen. Tapasztalatból mondom, hogy a gyermek pályaválasztásában óriási szerepe van a szülőnek. Így született meg a gondolat, hogy egy hétféle pályaeorientációs családi napot szervezzünk kamaránkban, céglátogatásokkal egybekötve. Március 10-re, szombatra invitáljuk a 6–7. osztályos tanulókat és szüleit. A részletek a www.bkmkik.hu internetes oldalon, illetve a Bácspályaválasztás Facebook-oldalán olvashatók.

Kamarai tanácskozás a gyakorlati képzésről

FÓRUM Közös cél a duális oktatás szerepének az erősítése – Családfenntartóvá is válhatnak a gyerekek

A gyakorlati oktatásvezetők, a szakképzésben érdekelt iskolák számára tájékoztatót szervezett Kiskunhalason a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a tanuló-szerződéses és a gyakorlati szintvizsgák témakörében.

A tanácskozás célja, hogy az aktuális témákban rendszeressé váljon a kommunikáció az oktatási tagintézmények, valamint a kamara között, elősegítve ezzel azt, hogy a gyakorlati képzés a megfelelő módon és irányba haladjon. A megbeszélésen napirendre került az iskolai adatszolgáltatás fontosságá-

ga, a felnőttoktatásban és keresztfelévből indított képzések speciális jellemzői, a szintvizsgák lebonyolítása, valamint a kamarai garancia-vállalás aktualitásai.

Kiemelt szerephez jutott a nyári együttműködési megállapodások előkészítése, és az egyéb szervezeteket érintő pozitív változások is. A résztvevők tájékoztatást kaptak a kamara gyakorlatiképzőhely-ellenőrzési munkájáról, melyben aktív szerepvállalás jut az iskolák gyakorlati oktatásvezetőinek is.

Kapás Eszter, a kamara tanuló-szerződésesekkel foglalkozó szakképzési tanácsadója



A rendezvényen gyakorlati oktatásszervezők és a szakképzést folytató intézmények képviselői vettek részt. Fotó: Pozsgai Ákos

arról beszélt előadásában, hogy fontos a szintvizsgát követően – ami a 9. évfolyam második felében bonyolódik le –, hogy tanuló-szerződést kössenek a diákok a gyakorlati képzőhelyekkel, mert a tanuló két és fél éven át, a nyári időszakot és a szorgalmi időt is beleértve, ezen a helyen fogja tölteni a gyakorlati idejét.

Ördög Dóra, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szakképzési igazgatója a tanuló-szerződéses előnyeit sorolta. A tanulók az elméleti képzés mellett a szakma gyakorlati tudnivalóit a termelő közeg-

ben tanulják meg. A gyakorlati képzés ideje alatt pénzbeli juttatást is kapnak, ami azt jelenti, hogy minden hónapban a minimálbérnek egy bizonyos százalékát kapják meg. Ha jó tanulmányi eredményük van, akkor még ösztöndíjban is részesülhetnek, és természetesen minden olyan juttatás megilleti őket, ami az ugyanabban a munkakörben lévő munkavállalót megilleti. Kedvezményes étkezés, utazás, munkaruha, védőfelszerelések, védőital. Sok esetben ezzel az összeggel a gyerekek családfenntartóvá is válnak – hangsúlyozta a szakember. P. Á.

HÍRSÁV

KOSZERŰSÍTIK
A KÖZÉPISKOLÁT

BAJA A Bajai Szakképzési Centrum 449 millió forint kormányzati és európai uniós támogatásból korszerűsíteti tagintézményeit – tájékoztató Zsigó Róbert, a Földművelésügyi Minisztérium élelmiszerlánc-felügyeletért felelős államtitkára, Baja és térsége országgyűlési képviselője. – Baja szakképzésben betöltött szerepe tovább nőhet, a támogatásból felújítják a kollégiumokat, korszerűbb vizesblokkok, konyhák és lakóegységek várják majd a tanulókat – mondta. A diákszállók közösségi terei is megváltoznak, a jövőben új sportpályák, szabadtéri főzőhelyek teszik otthonosabbá az épületeket.

BEMUTAKOZNAK
A CÉGEK

KISKÖRÖS A város az idei esztendőben ünnepli fennállásának 300. évfordulóját. A kulturális és szórakoztató programok mellett október hónapban olyan ipari nyílt napot rendeznek a kiskörösi főtéren, ahol a helyi cégek mutathatják be tevékenységüket és termékeiket. A város a helyi termékeket árusító kereskedőknek is szeretne kedvezni, hiszen egy projekt keretében a meglévő piacot lebontják, majd új parkolókat építenek, a meglévő csarnokot pedig átalakítják, 8 nagy és 40 kisebb árusítóhely jön létre, valamint 85 külső elárúsítóhely kialakítása is megtörténik.

A MÁSODIK
SZAKMÁT TANULTÁK

KISKUNHALAS Két évig tanultak, és ezekben a napokban vizsgáznak azok a felnőttek, akik úgy gondolták, hogy munka mellett egy második szakmát is elsajátítanak. A villanyszerelők, a varrók, a festők és a cukrászok adtak, illetve adnak most számot tudásukról, illetve májusban a szakácsok is. A Vári Szabó István Szakképzőben közben már készülnek az új tanulók fogadására is, hiszen napokon belül indulnak az újabb felnevelőtájak. Mióta térítésmentesen lehet megszerezni a második szakmát, többféle felnevelőtájakat el tudott indítani az iskola.

A halasi Haldorádó sikertörténete

VÁLLALKOZÁS *Horgászbirodalmat épített fel a két jó barát*



A cégalapítók gyakran járnak külföldre, hogy hódoljanak a horgászatnak

Az Év Vállalkozója díjjal tüntették ki Kiskunhalason a Haldorádó centrum két tulajdonosát, Döme Gábort és Pintér Zoltánt, akik az elmúlt évek során egy egész horgászbirodalmat hoztak létre.

POZSGAI ÁKOS

Mindketten kiskunhalasi születésűek. Pintér Zoltán a Gödöllői Agrártudományi Egyetem győngyösi főiskolai karán szerzett diplomát, Döme Gábor Kecskeméten, a Kada Elek Közgazdasági Szakközépiskolában érettségizett. A negyvenes éveik közepén járó üzletársak több mint 3 évtizede ismerik egymást. Egy közös hobbi, a horgászat hozta össze őket a nyolcvanas évek elején a halasi Sóstó partján.

Megismerkedésükkor még nem sejtették, de vállalkozásuk főszereplője lett a hobbi-juk, a horgászat. Igazából nem egy kitaposott ösvényen indultak el azon az úton, hogy a horgászatból hazai szinten megkerülhetetlen vállalkozást hozzanak létre, mely ma már a megyei iparkamara tagja.

Pintér Zoltán és Döme Gábor éppen 20 éve nyitotta meg közös horgászboltját, amely közös vállalkozásuk alapköve. Nagykereskedelmi tevékenységbe kezdtek, amely során a környező települések horgászboltjait látták el áruval. Az üzlet fejlődésének óriási lökést adott a kor informatikai újdonságának kihasználása, 2002 elején indítottak útjára egy internetes horgászporthalt. Hasonló profilú vállalkozások akkoriban még csak elenyésző számban voltak, az internetes kereskedelem még gyerekcipőben járt.

A módszeresen feltöltött webáruház mellett megteltek a polcok is rendre új termékekkel, de a termékhez hozzá-tettek még valamit, a tudást, a folyamatos újításokat, amit a maguk és más horgászok tapasztalatai alapján, napi frissességgel megosztottak honlapjukon. Mindez olyan közösségépítésbe ment át, ami öngerjesztő módon vezetett a kereskedelmi tevékenységük ugrásszerű növekedéséhez. A hazai horgászvilágot videófilmmel, képes beszámolókkal, szakmai blogokkal, horgászver-

senyek szervezésével, Döme Gábor versenyhorgászként elért hazai és nemzetközi sikereivel ajándékozták meg.

A két jó barát felosztotta egymás között a feladatokat. Döme Gábor lett a vállalkozás arca, a cég marketing stratégiájáért, valamint az új termékek kifejlesztésért felelős személye, Pintér Zoltán pedig az üzleti, kereskedelmi, személyügyi, adminisztrációs háttér teendőinek szervezője. A két-éves évek közepén az üzlet az ország egyik legismertebb horgászboltja és Dél-Magyarország egyik legjobban felszerelt szakboltja lett. A vállalkozás életében az újabb hatalmas lépést, egy 400 négyzetméter alapterületű, európai színvonalú horgászcentrum megnyitása jelentette 2006-ban.

A 2010-es év ismét egy nagy lépést hozott a közös vállalkozás életében, egyre több megkeresés érkezett a környező országokból, akik magánszemélyek és viszont-eladók voltak. Így elindították az uniós, majd később az Európai Unión kívüli országokba való szállítást is. Ma már

tengerentúli partnereket is kiszolgálhatnak, így az USA-ban, Ausztráliában, sőt, Dél-Afrikában is vannak üzleti kapcsolataik. A hazai horgászkiállítások rendszeres résztvevői, és minden évben horgásznapot tartanak Halason. Az eseményre helyből, itthonról és a környező országokból ezrek érkeznek, erősítve a város turisztikai vonzerejét.

A kamarai tagvállalkozás
22 embernek ad munkát

A halasi horgászcentrum kizárólag magyar tulajdonú cég, 22 főt foglalkoztat, a munkavállalók magyar családokat tartanak el. Vevőik pénze is Magyarországon marad. A vállalkozás 2016-os mérlege nettó 857 millió forint volt. Társadalmi szerepvállalásai, támogatásai révén is jól nyomon követhető, a helyi sportegyesületek, iskolai, óvodai és más sportrendezvények rendszeres támogatója, amely az Év Vállalkozója díj odaítélésében, az elért üzleti sikerek mellett komoly szerepet játszott.

Elektronikus
közbeszerzés
áprilistól

Idén április 15-től válik kötelezővé az elektronikus közbeszerzési rendszer használata. A digitális közbeszerzési folyamatról az eljárások átláthatóságának fokozását és az ügymenet gyorsítását várják.

Az országgyűlés elfogadta a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara kérésére benyújtott törvénymódosító javaslatot, amelynek értelmében 2017. december 31. helyett 2018. április 15-én vezetik be az elektronikus közbeszerzési rendszer kötelező használatát. Az EU-irányelveknek megfelelően minden tagállamnak biztosítania kell az elektronikus úton történő kommunikációt valamennyi közbeszerzési eljárásban 2018. október 18-ig.

Magyarország egy központi, egységes, állami, elektronikus közbeszerzési rendszer (EKR) bevezetésével tesz eleget az elvárásoknak. A központi rendszer célja az eljárások átláthatóbbá tétele és gyorsabb lefolyása, az adminisztráció csökkentése, valamint az ellenőrzési folyamatok leegyszerűsítése. Az elektronikus közbeszerzési rendszer felállításának és alkalmazásának kiemelt célja a közbeszerzési eljárások átláthatóságának fokozása, az eljárások gyorsabb lefolytatása, az eljárási cselekmények egyszerűbb véghezvitele, az adminisztrációs terhek csökkentése, valamint a közbeszerzési eljárások ellenőrzésének támogatása.

Az irányelvi rendelkezések alapján kötelező biztosítani a hirdetmények elektronikus formában történő feladását, a közbeszerzési dokumentumok elektronikus formában való rendelkezésre bocsátását, és az eljárás menetében a teljes körű elektronikus kommunikációt, amelyet az EKR biztosít. A teljeskörűség értelmében az eljárás valamennyi szakaszában elektronikus úton kell majd folytatni a kommunikációt.

Az EKR alkalmazók általi megismerését és az elektronikus közbeszerzésre való könnyebb, hatékonyabb átállást is szolgálja az, hogy 2018. január 1-jétől az ajánlatkérők már önkéntesen alkalmazhatják a rendszert, a papíralapú kommunikáció teljes elhagyása mellett, azonban 2018. április 15-től alkalmazása kötelező lesz.

Lehetőségek az EU-s pályázatok rengetegében

KONFERENCIA *A megyei iparkamara ingyenes pályázati tájékoztatót rendezett*

ABács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Lehetőségek az EU-s pályázatok rengetegében címmel rendezett tájékoztatót a közelmúltban. A térítésmentes konferencián kis- és középvállalkozások képviselői vettek részt.

Az előadók között volt az OTP Bank Nyrt. két munkatársa: Héjja Emese értékesítési senior szakértő-főtanácsos és Hidvégi László terméktámogató. Tájékoztatóikban az MFB Pontokon keresztül igénybe vehető kombinált támogatási programokról tartottak ismertetőt. A program

során az MKB képviselője, Molnár Attila Kedvező szelek az uniós források tengerén, avagy Iránytű a pályázatok dzsungeléhez címmel beszélt az MFB Pontokon keresztül igénybe vehető önálló pályázati lehetőségekről.

A kamarai rendezvényen a Széchenyi Programiroda tanácsadója, Sarok Krisztián is előadást tartott a gyökörök programról, illetve a Széchenyi Programiroda szolgáltatásait vázolta a hallgatóság előtt. Érdekes előadást tartott a fórumon Ballai Máté Bács megyei infokommunikációs tanácsadó a digitalizáció jelentő-



A konferencián kis- és középvállalkozások képviselői vettek részt

ségéről. Az előadásokon elhangzott, hogy az MFB Pontokon keresztül igénybe vehető önálló és kombinált támogatási programok egyebek mellett a vállalkozások digitalizációs folyamatainak a támogatását, infokommunikációs fejlesztéseket, élelmiszeripari komplex beruházásokat, az innováció támogatását segítik elő.

Az önálló programok, úgynevezett visszatérítendő támogatások, nullaszázalékos kamattal vehetők igénybe, a kombinált hitelprogramok vissza nem térítendő támogatást és kedvező, egy-két százalékos

kamatot nyújtanak a vállalkozóknak. A fedezeti követelmény is jóval kedvezőbb, mint egyébként a kereskedelmi bankok által igényelt fedezeti kör.

A magánszemélyek, társaságok és lakásszövetkezetek egy programot vehetnek igénybe, mely nagyon népszerű, tekintettel arra, hogy a lakóépületek energetikai felújításaihoz és a megújuló energia felhasználását célzó beruházásokhoz lehet igénybe venni maximum húszéves futamidővel, nullaszázalékos kamattal, és 5 millió forint alatt nem szükséges tárgyi fedezet hozzá. **Barta Zsolt**

Konferencia a kéményeink állapotáról

Március 22-23. között rendezik meg tizedik alkalommal az országos kéménykonferenciát Kecskeméten. A Három Gúnár Rendezvényházba várják az érdeklődőket. A kétnapos jubileumi kéménykonferencia témakörei átfogják a kéményáramkör tervezésének és kialakításának aktuális kérdéseit. Az előadók kiemelt figyelmet fordítanak az átalakuló kéményseprő szolgáltatásokra, a gyakorlatban jelentkező kéményseprőipari feladatokra, tapasztalatokra.

Szó lesz a kéményépítőknél, a kéményáramkör nem megfelelő működéséből eredő balesetek és az életveszély elhárítása során szerzett tapasztalatairól. Az előadók beszélnek majd az európai rendeletek követelményeinek megfelelő tüzelőszervezetek kialakításáról, az égéstermék elvezetéséről és elhelyezésének a feltételeiről. Kiemelten foglalkoznak a tüzelőberendezések okozta környezetterheléssel és ennek csökkentési lehetőségeivel. A rendezvényen szó esik az építőipari folyamat problémaköreiből a szerződéskötéstől az átadás-átvételig. A Teljesítésigazolási Szakértő Szerv tapasztalatait a szervező vezetője osztja meg a jelenlévőkkel.

A konferencián bemutatják a szakma múltját is; az érdeklődők megtekinthetik a Kéményseprő Múzeum és az Épületgépészeti Múzeum kiállítását.

A Kéményseprő Múzeum az Épületgépészeti Múzeum és a Kéménykonferenciához kapcsolódó kiállítás megtekintése a lakossági érdeklődők számára ingyenes! Jelentkezés a szakmai konferenciára: a www.kemenyjobbitok.hu/honlapon, vagy Kovács Zsuzskánál a 06-30/474-4752-es telefonszámon lehet.



Az év webshopjának titkait is felfedték

ELŐADÁS *A világhálóról nem maradhat le egyetlen vállalkozás sem*



Berta Gergő, a Sajtwebáruház.hu kalocsai alapítója tartott előadást

A szerző felvétele

A Vállalkozók Akadémiája februári szakmai napján az előadók a digitális fejlesztésre hívták fel a résztvevők figyelmét.

GÁBOR JÁNOS

A Bács-Kiskun megyei Kereskedelmi és Iparkamara kalocsai képviselete a Vállalkozók Akadémiája programsorozat keretében a helyi könyvtárban tartott rendezvényt üzletembereknek. Ballai Máté IKT tanácsadó és Berta Gergő, az Év Webshopja szakmai díjat nyert elnyerő Sajtwebáruház.hu kalocsai alapítója várta a vállalkozókat. A megyei iparkamara rendezvényén tucatnyi érdeklődő a webshopfejlesztésről, a portálok üzemeltetéséről, valamint a netes bevételmaximalizálásról kaptak tájékoztatást.

– Örülök, hogy információkat adunk át, mert ezzel segíthetünk más vállalkozásoknak, hogy önmagukat is felépítsék – mondta előadása után Berta Gergő, a Sajtwebáruház.hu-t készítő cég társtulajdonosa.

Az internetes vállalkozás mindössze három hónap alatt

lett piacvezető a többi hasonló kínálattal rendelkező webshoppal szemben. Berta Gergő az iparkamara rendezvényén elárulta milyen stratégiáknak köszönhetik a sikert. Lévéen a saját ötlet már önjáró, vállalják más cégek online kereskedésének felfuttatását is.

Összehasonlította: a fővárosi vállalkozásoknak is jócskán van mit újragondolni, pedig digitális szemléletük két-három évvel is megelőzi a vidékieket. Hozzáfűzte: ez persze attól is függ, hogy milyen gazdasági társaságról van szó, hiszen a klasszikus ipari tevékenységet végzők törvényszerűen elmaradottabbak, mint az új ötletekkel piacra lépők. Berta felhívta a vállalkozók figyelmét: az, aki napjainkban egyáltalán nem, vagy rosszul alkalmazza az online értékesítést, az elérhető árbevételének csak egyharmadát termeli meg.

– Sokaknak még weboldala sincs, pedig erre kellene fókuszálni. Az, aki használja, de az elmúlt 2-3 évben nem képezte tovább magát, annak nem árt szakember segítségét kérni, mert már csak ő fogja tudni pótolni ezt a tudást – mutatott rá

Berta. – Sok dolgot kell az ügyfeleknek elmagyaráznunk arról, hogy melyik kifejezés, vagy stratégia mit jelent, aztán kivitelezőként végrehajtjuk az elképzelését – válaszolta a gyakorlatot.

A cégtulajdonos összegezte: azok az új cégek, amelyek nem gondolkodnak webes marketingben (az online hirdetéstől az e-mailes marketingen át a chatbotig), 80-90 százalékban esnek bele abba a csapdába, hogy a tervezett kezdeti bevételüknek csak a felét érik el. Ez különösen súlyosan érintheti őket, hiszen a tanulságok szerint az első befektetésnek végül a négyeszeresét kell elkölteni, mire készre jelenthető a projekt.

– A Vállalkozók Akadémiája sorozat első nyolc évében sokszor volt szó a marketingről, értékesítésről, vállalati pszichológiáról és mindig egy sikeres vállalkozót kértünk meg arra, hogy mutassa be a tevékenységét. Az elmúlt pár évben már szakmaspecifikusan állítottuk össze az előadásokat – mutatott rá a programsorozat szervezője, Péjő Zoltán, a kamara

kalocsai képviseletvezetője.

Eddig a vendéglátástól az építőiparon át a fémipari tevékenységéig sok ágazat talált hasznosat a programban. Ideje volt viszont az év webshopjától tanulni, mert a megyei vállalkozók is sikerebbek lehetnek az interneten.

– Ezen az idei első előadásán a digitális fejlődési lehetőségeket mutattuk be: infokommunikáció, webshopkészítés és -működtetés, vagy közösségi média használata az értékesítésben, ne szépségszavakkal manipulációs lehetőségekkel is – mondta.

A kalocsai kirendeltség február 22-én rendezte meg a következő programját, a Vállalkozó Nők Napját. A magyar vállalkozónők helyzetét Utasi Melinda, a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara gazdasági igazgatója elemezte. Őt követte Glaszta Andrea fitnessoktató életmód-tanácsadó. A szakmai napot Igazgató, édesanya az autoalkatrész gyártás élén címmel dr. Pata Ildikó, a Pata József Gépipari Kft. tulajdonos-kereskedelmi igazgatójának előadása zárta.

Renner Tamás a sorozatgyártást tervezi

Gőzerővel folyik a traktorfejlesztés a jánoshalmi székhelyű Renner Bt.-nél. Az utolsó engedélyek, minősítések beszerzése van hátra, így a termék szerint tavasszal már megkezdődhet a sorozatgyártás.

A Renner-50 univerzális összerékhajtású erőgép projekt azzal a céllal jött létre, hogy a 20. században elért magyar mérnöki eredményeket felhasználva, a magyarországi traktorgyártás újraindulhasson. Dr. Renner Tamás a cég műszaki igazgatója elmondta, a magyar kertészetek, állattartó telepek és kommunális üzemek számára elérhető áron és magas minőségi szinten szeretnének erőgépeket gyártani.

A családi vállalkozás jánoshalmi telephelyén tucatnyian dolgoznak jelenleg is a sorozatgyártás feltételeinek megteremtésén. A traktor 40 százalékban tartalmaz Magyarországon gyártott alkatrészeket, Dr. Renner Tamás elmondta, ennek az aránynak a növelése a fő cél, leginkább a fődarabok, a motor és a hajtáslánc esetében lenne erre a legnagyobb szükség. A Renner Bt. a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara tagja. Dr. Renner Tamás a kamarai küldöttek egyike évek óta.

Kerékpárutak épülhetnek Baján

Idén tovább bővül a kerékpárút-hálózat Baján. Az önkormányzat 2016-ban nyújtott be pályázatot, ami utóbb pozitív elbírálásban részesült.

A beruházásra 500 millió forintot nyert a város, két szakaszon épülhet új kerékpárút. Mindkét szakasz aszfaltburkolatot kap, és lehetőség lesz a kétirányú közlekedésre. Jelenleg a tervezés szakaszában tartanak. A látványos munkálatok év végén kezdődhetnek, az engedélyezés és a kivitelező kiválasztása után.

Az év beszállítója a Pata József Gépipari Kft.

SIKER *A fajszi családi vállalkozás a legjobbak közül a legjobb lett*

A Nemzeti Befektetési Ügynökség (HIPA) által február 21-én, immár 7. alkalommal megszervezett az Év Befektetője gálán minden évben az elmúlt esztendő legjelentősebb beruházásait végrehajtó vállalatok részesülnek elismerésben. A 2017-es eredmények alapján 7+1 kategóriában díjazta az ügynökség azokat a cégeket, amelyek beruházásai a meghatározott szempontrendszer szerint a legjobbak között is a legjobbaknak bizonyultak.

Az Év Magyar Beszállítója díjat az idei esztendőben a fajszi székhelyű Pata József Gépipari Kft. érdemelte ki.



A díjátadó ünnepségen a következő cégek részesültek még elismerésben; Az év legnagyobb volumenű zöldmezős beruházása: Thyssenkrupp Components Technology Hungary Kft. Az év legnagyobb volumenű bővítése: MOL Petrolkémiai Zrt. Az év legtöbb munkahelyet teremtő vállalata: ZF Hungária Kft. Az év kiválósági központ beruházása: BlackRock Hungary Kft. Az év K+F beruházója: Ltron Labs Kft. Az év ipari parkja: Zalaegerszegi Tudományos és Technológiai Park (Forrás: HIPA)

A cég 2017 szeptemberében ünnepelte alapításának 30. évfordulóját. A Suzuki egyik legnagyobb hazai partnere az esztergomi gyár 1992-es indulása óta, minőségi munkájával eddig tízszer érdemelte ki az MSC-nél az év beszállítója címet. A vállalkozás a család garázsából indult, mára több mint 26 ezer négyzetméteren, több mint százan dolgoznak. 150 féle préselt, hegesztett, felületkezelt alkatrészt gyártanak az autóipar számára a legújabb technológiával, a legmodernebb gépkocsikhoz. A Suzuki mellett az Opel és a Ford részére is szállítanak kisebb mennyiségben karosszériaele-

mekeket. Felhívtuk dr. Pata Ildikó cégvezetőt, aki elmondta, hogy erre a kitértető címre nem számított. Boldog, hogy nagy nevű óriáscégek mellett a családi vállalkozásuk is bekerült a díjazottak közé. Az ügyvezető igazgató hangsúlyozta, hogy az Év Magyar Beszállítója díj édesapja, a vállalatot megalapító – ősszel elhunyt – Pata József életműdíja.

Az idei évben új kihívások állnak a cég előtt. A közelmúltban adtak be egy új projektre árajánlatot a Suzuki céghez. A százfős vállalat új csarnok építését tervezi, technológiát fejlesztenek az idén, illetve bővítik a robothegesztő kapacitásukat is.

Üzleti partner keresése az EEN adatbázisban

Kifulladt a belföldi vevőkör? Gondolt már rá, hogy más országokban keressen új vásárlókat? Vájon bele, mi segítünk!

Keressen megbízható partnereket a kamarai adatbázisban, kattintson most! Az Enterprise Europe Network adatbázisában már önállóan is kereshet magának megbízható külföldi üzleti partnereket!

A kamarai hálózat belső üzletépítő rendszerén keresztül díjmentesen lehetőséget biztosít valamennyi érdeklődő vállalkozó részére, hogy nemzetközi partnerkeresési szándékát üzleti ajánlat vagy üzleti ajánlatkérés formájában világszerte közzétegye. Az adatbázis online keresőfelületén bárki igénye szerint tallózhat a rendszerünkben lévő több mint 7000 külföldi üzleti lehetőség között.

A felület elérhető a BKM KIK honlapján keresztül: <http://www.bkmkik.hu/hu/uzleti-ajanlatok/enterprise-europe-network>.

Nincs lehetősége időről időre visszatérni keresgélni?

Adja meg, mely témakörök, kulcsszavak érdeklik, és e-mailben küldjük a legfrissebb potenciális partnerkereséseket!

Egy rövid regisztráció után lehetősége van automatikus értesítéseket is kérni a rendszerünkben, hogy az ön által megadott témákban a legfrissebb partnerkeresésekről azonnal, közvetlen tájékoztatást kapjon.

Az automatikus értesítések beállításához segítségére van szűksége. Vegye fel a kapcsolatot Kárpátiné Becsi Gabriellával a karpatine.gabriella@bkmkik.hu e-mail-címen, vagy a 76/501-508-as telefon-számon.

Bővítsse üzleti lehetőségeit az Enterprise Europe Network segítségével!



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

A Platter gyár sikere

TÖRTÉNELEM A hazai élelmiszeripar egyik bástyája volt

Kecskeméten az élelmiszeripar több mint száz évre tekint vissza. Az egykori ipari szereplők közül kiemelkedő jelentősége van egy osztrák származású üzletembernek – Platter Jánosnak –, aki gyárat alapított Kecskeméten. Platter 1892-ben született a mai Olaszországban.

BARTA ZSOLT

A gépészművelés fiatal ember végigharcolta az első világháborút, majd 1921-ben költözött a dél-tiroli Meranból Kecskemétre. A fiatal ember a bécsi piacon felfigyelt a Kecskemét környéki homoki gyümölcs zamatosságára. Ekkor fogant meg benne a gondolat, hogy vállalkozást indít a városban.

Feleségével, Anrater Annával és négy gyermekével költözött a mai megyeszékhelyre. Gyümölcs- és főzelékkonzerv-gyártó üzemet alapított, ahol a helyi termékeket dolgozta fel. A bővítés érdekében 1923-ban részvénytársasággá alakult át a vállalkozása, amelyben Platter mellett a Kecskeméti Takarékpénztári Egyesület, a fővárosi központú Konzerv Német Magyar Terményforgalmi Rt. is részt vett. Ez utóbbinak jó kapcsolatai voltak a német konzervgyárakkal.

A korabeli Kecskeméti Lapok külön tudósításban idézi fel annak a delegációnak a látogatását, amely a Földművelésügyi Minisztériumból látogatott Kecskemétre, hogy megtekintse az új gyárat. Abban az évben csak Makóról mintegy 75 tonna hagyományosan készült gyümölcsöt, amelyet a munkások dolgoztak fel. A cikk arra is kitér, hogy ötszáz ezer kilónyi gyümölcsből készült áru ugyanekkor. Csak azért nem több, mert a cég vezetése akkor a szűk kapacitások miatt nem tudott többet bevállalni. Az írásban arról is szó esik, hogy a gyár területén önálló örlő- és darálóüzem működött, amelyhez egy 75 lóerős gőzgép szolgáltatta a hajtóerőt. A szárításhoz pedig külön ipari gőzfejlesztő kazánt állítottak a termelésbe. A Szolnoki úti gyártelepen mintegy 27 hektáron termelt a cég, több ezer ember – gazda, kétkezi munkás – élt abból, hogy egyre növekedett a gyár feldolgozási kapacitása. A cégtulajdonos a bevétel jelentős részét visszafor-



Platter János egy családi festményen

gatta az üzem fejlesztésére. Bevezette a 48 órás munkahetet, a fizetett ebédszünetet, munka után biztosította a tisztálkodás lehetőségét is, ami akkoriban viszonylag ritka volt.

Az évek során a cég exportja jelentősen megnövekedett. Nyugat-Európa több országában is kirendeltségei működtek. A vállalat a háború során érte el a termelésének csúcspontját. A hadi megrendelések következtében naponta 40 vagon készterméket gyártottak. A front közeledtével 1944-ben Platter János leszereltette a gyár legfontosabb gépeit, nehogy a németek magukkal vigyék. Ő maga is elmenekült a közeledő szovjet csapatok elől. Nem tért vissza Magyarországra, hanem Brazíliába költözött, ahol önálló malmot üzemeltetett.

Keressük Kecskemét gazdaságtörténeti emlékeit!

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ipar- és gazdaságtörténeti kiállítást szervez a 650 éves Kecskemét évfordulós programjainak keretében.

A szervezők szándéka szerint a kiállítás bemutatja a céhesipar időszakát, a helyi gyáripar kezdetét és fejlődését, a 20. század ipari és kereskedelmi életét, a „szocialista nagyipar” kecskeméti létesítményeit, valamint napjaink látványos fejlesztéseit. A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ezzel a kiállítással szeretne méltó emléket állítani a város egykori mesterembereinek, gyáralapítóinak a jeles évforduló alkalmából. A kiállításhoz kérjük mindazok segítségét, akik a témához kapcsolódó tárgyakkal, dokumentumokkal, fényképekkel rendelkeznek, és azokat a kiállítás időtartamára kölcsönöznék. Például: kézműves, kisipari és gyáripari termékek, tárgyak, makettek, szerszámok, cégtáblák, műhelyberendezések. Oklevelek, emléklapok, kitüntetések, rajzok, levelek, meghívók, reklámok. Fényképek épületekről, műhelyekről, jeles iparosokról, kereskedőkről, szakmai és kulturális rendezvényekről. A téma kapcsán keressék a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamarát a 76/501-500-as telefonszámon, illetve a tiktarsag@bkmkik.hu e-mail-címen.

Előadás a szigorúbb adatvédelemről

Idén májustól új, európai uniós rendeleten alapuló, Magyarországon kötelezően alkalmazandó adatvédelmi szabályok lépnek hatályba.

A rendelet alapján minden olyan társaság, amely személyes adatot kezel, köteles adatvédelemmel kapcsolatos belső vizsgálatot lefolytatni, illetve valamennyi adatkezeléséről nyilvántartást vezetni. A kamarai rendezvényen résztvevő meg tudhatja, mi az a személyes adat, és hogy mit kell tenniük a társaságoknak, hogy felkészüljenek a rendelet alkalmazására. A szigorú előírások be nem tartása jelentős összegű bírságot vonhat maga után.

Az előadó dr. Sipos Adrienne adatvédelmi és kereskedelmi jogban jártas, többéves tapasztalattal rendelkező, gyakorlatias, üzleti szemléletű ügyvéd.

Időpont 2018. március 6. (kedd), 14.00 óra (regisztráció 13.30-tól).

Helyszín: Petőfi Sándor Művelődési Központ, 6200 Kiskőrös, Petőfi S. út 4/A.

Részvételi díj: rendezett kamarai tagdíjjal rendelkező önkéntes kamarai tagok részére 3000 Ft, regisztrált vállalkozások részére 5000 Ft.

Jelentkezni a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamaránál. Tel.: +36-70/938-4767 vagy a pejo.zoltan@bkmkik.hu e-mail-címen lehet.

Jelentkezési határidő: 2018. március 2. (péntek).



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Megyei

Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa

SZERKESZTŐK:

Barta Zsolt, Gaál József, Sipos Zsolt

KÉSZÜLT:

Mediaworks Kiadó és Nyomda Kft.,

Budapest

KAMARAI HOZZÁJÁRULÁS

Felhívjuk a Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamarához tartozó egyéni és társas vállalkozások figyelmét, hogy a 2018. évi kamarai hozzájárulás megfizetésének határideje

2018. március 31.

A befizetés történhet átutalással a **10915008-00000009-21320005** számlaszámra, az adószám feltüntetésével, valamint ügyfélszolgálatunkon, pénztárba történő befizetéssel. Felhívjuk azon vállalkozások figyelmét, akik még nem tettek eleget teljeskörűen a 2017. évi kötelezettségüknek, mielőbb pótolják! A meg nem fizetett kamarai hozzájárulás köztartozásnak minősül, amelyet a NAV adók módjára behajt.

A kamarai nyilvántartásba bejegyzett gazdálkodó szervezetek részére a kamara térítésmentesen a következő alapszolgáltatásokat biztosítja:

- tanácsadás gazdasági, pénzügyi, adózási, hitelhez jutási kérdésekben,
- üzletipartner-keresés,
- pályázatfigyelés.

A gazdasági kamarák kötelesek továbbá a gazdálkodó szervezetek kamarai nyilvántartásában szereplő adatok nyilvánosságát biztosítani, amely elérhető a www.kamreg.hu/mkkir/kereso.html oldalon.

További információ a kamara honlapján található: **www.bkmkik.hu**.

Konferenciát, előadást, tanfolyamot, képzést, tréninget szervez?

A Bács-Kiskun Megyei Kereskedelmi és Iparkamara legkorszerűbb technikával felszerelt konferenciatermeit és helyiségeit ajánlja Önnek! Béreljen kedvezményesen termet a Vállalkozók Házában! Catering szolgáltatást minden rendezvényhez igényelhet. Rendszeres bérlés esetén árainkból kedvezményt adunk.



Érdeklődni:

Tel.: 76/501-500,

70/933-4785

Fax: 76/501-538

E-mail:

tiktarsag@bkmkik.hu